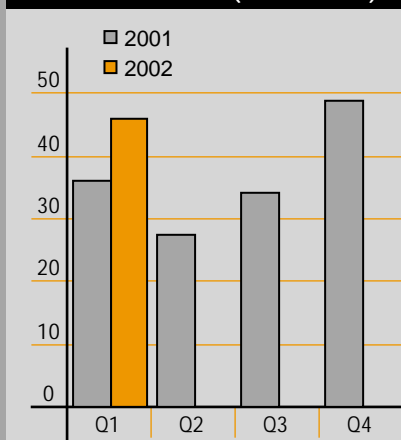




Das 1. Quartal 2002 im Überblick

- Weiter solides Wachstum:
 - Umsatz +28% auf EUR 46,1 Mio
 - EBITDA +50% auf EUR 3,8 Mio
 - Ergebnis +16% auf EUR 0,7 Mio
- Technologie-Offensive trägt Früchte:
 - Mehrheitsübernahmen bei ECS, DATAflor und OPEN MIND
 - 43% Rohertrags-Anteil mit eigener Technologie und Dienstleistung
 - Benelux-Büro erfolgreich gestartet

Umsatz / Revenue (in Million EUR)



Technologie-Offensive trägt Früchte

Das erste Quartal 2002 stand für die Mensch und Maschine Software AG (MuM) im Zeichen des fortschreitenden Wandels zum internationalen Technologie-Konzern.

Mehrheitsübernahmen bei ECS & DATAflor

Durch die bereits angekündigten Mehrheitsübernahmen bei ECS und DATAflor sowie die Aufstockung der Anteile bei EUKLID (von 60% auf 100%) und RCT (von 64% auf 97%) im Rahmen der laufenden Technologie-Offensive wurde die Kompetenz in den Bereichen Mechanik, Geographie und Elektrotechnik ganz wesentlich gestärkt.

... sowie bei der OPEN MIND AG

Die Anfang April abgeschlossene Übernahme der OPEN MIND Technologies AG rückwirkend zum 1.1.2002 hat diese Entwicklung dann noch weiter beschleunigt.

43% Rohertrag aus eigener Technologie

Das ursprünglich erst für 2003 anvisierte Ziel, die Hälfte des Rohertrags mit eigener Technologie und Dienstleistung zu erwirtschaften, ist dadurch schon 2002 erreichbar - im ersten Quartal lag dieser Anteil bereits bei 43% (Q1/2001: 17%).

Benelux-Büro erfolgreich gestartet

Die neue Niederlassung bei Brüssel, von der aus MuM den Benelux-Markt beliefert, ist ebenfalls erfolgreich gestartet und auf dem besten Wege, den für 2002 anvisierten Umsatzbeitrag von EUR 5 Mio zu erreichen.

Sehr erfreuliche Geschäftsentwicklung

Das erste Quartal war aber nicht nur von entscheidenden Weichenstellungen für die Zukunft des MuM-Konzerns geprägt, auch die Geschäftsentwicklung verlief insgesamt sehr erfreulich:

Umsatzanstieg deutlich über Plan

Der Umsatz stieg um 28% auf EUR 46,1 Mio (Vj 36,1) und lag damit deutlich über der geplanten Spanne von 15 bis 25%. Dabei kamen 60% der Erlöse aus dem Ausland (Vj 61%), und knapp die Hälfte des Anstiegs entfiel auf organisches Wachstum.

EBITDA-Zuwachs mit 50% exakt im Plan

Das Betriebsergebnis vor Abschreibungen, Zinsen und Steuern (EBITDA) kletterte um 50% auf EUR 3,8 Mio (Vj 2,5) und lag damit genau im Rahmen der Planvorgaben. Die EBITDA-Marge stieg auf 8,2% nach 7,1% im Q1/2001. Nach Abzug der Abschreibungen verblieb ein EBIT in Höhe von EUR 1,7 Mio (Vj 1,5 / +10%). Das Nettoergebnis betrug EUR 0,7 Mio (Vj 0,6 / +16%) nach Firmenwertabschreibung bzw. EUR 1,2 Mio (Vj 1,0 / +26%) vor Firmenwertabschreibung.

Mitarbeiterstruktur spiegelt Wandel

Der Wandel im Geschäftsmodell spiegelt sich auch deutlich in der Mitarbeiterstruktur: Von den 467 Konzernmitarbeitern zum Stichtag 31.3.2002 waren 235 oder 50% bei den Technologie- und Dienstleistungstöchtern beschäftigt, 143 oder 31% in den Auslandsniederlassungen und nur 89 oder 19% bei der Konzernmutter.

Technology offensive bearing fruit

For Mensch und Maschine Software AG (M+M) the first quarter 2002 was highlighted by the continuing development to an international technology group.

Majority takeover in ECS & DATAflor ...

Announced majority takeovers in ECS and DATAflor in addition to the increases in shareholdings in EUKLID (from 60% to 100%) and RCT (from 64% to 97%), in the course of the M+M technology offensive, materially strengthened competence in the segments of Mechanical and Electrical Engineering and Geographic Information.

... and in OPEN MIND AG

This development was further accelerated by the takeover of OPEN MIND Technologies AG announced at the beginning of April and retroactive as of Jan 1, 2002.

43% gross margin from M+M technology

This makes the target of generating half of gross margin with M+M technology and service, originally set for 2003, achievable in 2002 - in the first quarter, this share already reached 43% compared to 17% in Q1/2001.

Benelux office successfully established

The new subsidiary near Brussels serving the Benelux market was successfully established and is on the right track to achieve the revenue contribution of EUR 5 mln targeted for 2002.

Very encouraging course of business

The first quarter was not only marked by significant developments for the future of the M+M group but also had an overall very encouraging course of business:

Revenue increase clearly hit target

Revenue increased by 28% to EUR 46.1 mln (Q1/2001: 36.1) clearly outperforming the planned window of 15 to 25%. 60% of sales were achieved in international operations (Q1/2001: 61%), and nearly half of the growth was organic.

EBITDA growth of 50% exactly on target

Operating earnings before interest, tax, depreciation and amortization (EBITDA) climbed by 50% to EUR 3.8 mln (Q1/2001: 2.5) exactly hitting target. EBITDA margin climbed to 8.2% compared to 7.1% in Q1/2001. After deduction of depreciation and amortization, EBIT amounted to EUR 1.7 mln (Q1/2001: 1.5 / +10%). Net earnings were EUR 0.7 mln (Q1/2001: 0.6 / +16%) after amortization and EUR 1.2 mln (Q1/2001: 1.0 / +26%) before amortization of goodwill.

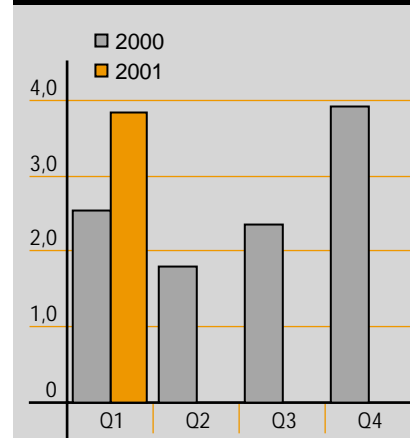
Employee structure mirroring change

The change in business model is also mirrored by the employee structure: at March 31, 2002, 235 or 50% of total 467 group employees worked for the technology and service subsidiaries, 143 or 31% for international subsidiaries and only 89 or 19% for the mother company.

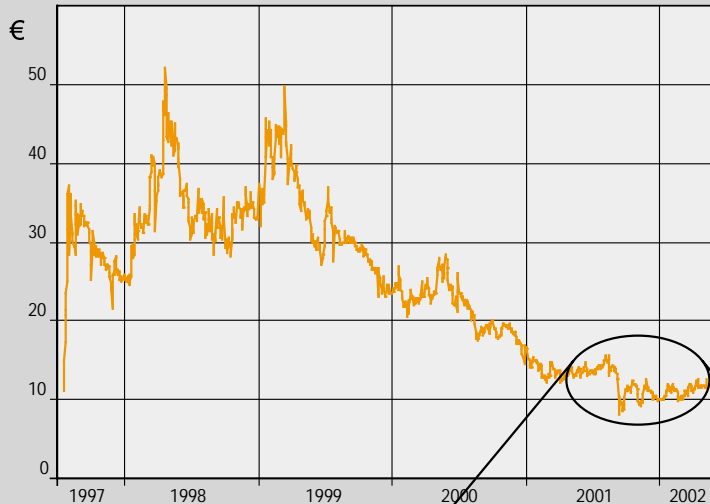
The first quarter 2002 at a glance

- Continuous solid growth:
 - Revenues up 28% to EUR 46.1 million
 - EBITDA up 50% to EUR 3.8 million
 - Earnings up 16% to EUR 0.7 million
- Technology offensive bearing fruit:
 - Majority share takeover in ECS, DATAflor and OPEN MIND
 - 43% gross margin share from M+M Technology and Service
 - Benelux office successfully started

EBITDA (in Million EUR)



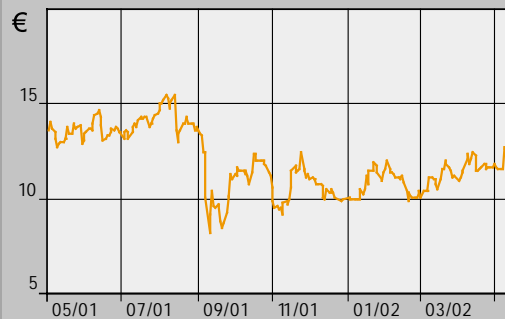
❖ Schlusskurse Frankfurt Parketthandel / End prices Frankfurt Stock Exchange



Historische Aktienkursentwicklung / Historical Stock prices

Quelle / Source: Deutsche Börse AG

❖ Kursverlauf letzte 12 Monate / Share performance last 12 months



Details zur Übernahme der OPEN MIND AG

Die OPEN MIND AG (OM) ist mit knapp 90 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz in 2001 von EUR 8,5 Mio einer der führenden Anbieter für CAM-Technologie (Computer Aided Manufacturing) mit Schwerpunkt in den wachstumsträchtigen Bereichen Hochgeschwindigkeits- und 5-Achs-Fräsen.

Die Übernahme erfolgt liquiditätsschonend per Aktientausch. Dabei wurde zunächst ein Wert von EUR 6,9 Mio für OM angesetzt, für den die OM-Aktionäre gut 600.000 MuM-Aktien aus genehmigtem Kapital erhalten.

Die Gesamtzahl der MuM-Aktien erhöht sich dadurch um 13,5% auf etwas über 5 Mio Stück. Die für ein Technologie-Unternehmen sehr moderate Bewertung mit einem Multiple von nur 0,85 auf den im Jahr 2001 erzielten Umsatz wurde von den OM-Aktionären im Hinblick auf die derzeitige Unterbewertung der MuM-Aktie akzeptiert, die viel Spielraum für eine positive mittel- bis langfristige Kursentwicklung bietet.

Daher ist MuM auch nur für den Fall, dass die MuM-Aktie innerhalb der nächsten 5 Jahre ein Kursniveau von EUR 30,50 (entspricht etwa 60% des historischen Höchst-kurses der Aktie) nie für einen Zeitraum von mehr als vier Wochen erreicht, am 1.4.2007 zu einem Barausgleich in Höhe von maximal EUR 2,9 Mio verpflichtet. Die endgültige Bewertung von OM liegt damit in einer Spannweite von EUR 6,9 bis 9,8 Mio.



Zusätzlich dokumentieren die OM-Gründungsaktionäre Werner Schwenkert, Dr. Josef Koch und Christine Fitz, die zusammen gut 83% des OM-Kapitals hielten, mit einer dreijährigen unbedingten Verkaufssperre ihr langfristiges Engagement innerhalb des MuM-Konzerns.

Werner Schwenkert hat am 1.5.2002 das neu geschaffene Vorstandsressort Forschung und Entwicklung übernommen.

Ausblick

Die im Geschäftsbericht 2001 genannten Schätzungen für die Umsatz- und Ertragsentwicklung in 2002 und 2003 bleiben mit der Übernahme der OPEN MIND AG im wesentlichen bestehen. Allerdings ist zu erwarten, dass sich Umsatz und EBITDA in 2002 eher am oberen Rand der Zielzonen von EUR 170 bis 185 Mio (Umsatz) bzw. EUR 14-17 Mio (EBITDA) bewegen werden.

Beim Gewinn pro Aktie nach Firmenwert-Abschreibung dagegen würde der Vorstand aufgrund der Erhöhung der Aktienanzahl für 2002 bereits ein Erreichen der unteren Zielgröße von EUR 0,80 pro Aktie als Erfolg ansehen, während für 2003 und Folgejahre ein zunehmend positiver Einfluss der neuen Technologie-Tochter auf die Netto-Umsatzrendite und damit auch auf den Gewinn pro Aktie erwartet wird.

Wessling, 13. Mai 2002
Der Vorstand

Details concerning OPEN MIND AG takeover
OPEN MIND (OM), with almost 90 employees and annual sales in 2001 of EUR 8.5 million, is one of the leading suppliers of CAM technology (Computer Aided Manufacturing) with its main focus on the high growth areas of high-speed and 5-axis milling.

The company was acquired by means of a share swap to protect liquidity. Initially OM was valued at EUR 6.9 million, for which OM shareholders receive some 600,000 M+M shares from authorized capital.

The total number of M+M shares thus increases by 13.5% to somewhat more than 5 million. The valuation at a multiple of just 0.85 of sales achieved in 2001, very moderate for a technology company, was accepted by the OM shareholders due to the fact that M+M shares are currently under-value. This offers plenty of scope for medium to long-term share price development.

For this reason, M+M also undertakes to settle in cash on April 1, 2007, to the maximum amount of EUR 2.9 million should M+M shares never achieve a price level of EUR 30.50 (corresponding to approx. 60% of the all time high) for a period of at least 4 weeks within the next 5 years. The final valuation of OM thus lies within the range of EUR 6.9 to 9.8 million.

In addition, the founding shareholders of OM, Werner Schwenkert, Dr. Josef Koch and Christine Fitz, who together held more than 83% of the OM capital, have documented their long-term commitment to the M+M Group with a three-year unconditional lock up period on selling their shares.

Werner Schwenkert has been appointed Vice President Research & Development, a newly created position, from May 1, 2002.

Outlook

With the acquisition of OPEN MIND AG, the estimates stated in the 2001 annual report for sales and earnings development in 2002 and 2003 will essentially remain unchanged. However, it is to be expected that sales and EBITDA in 2002 will be closer to the upper level of the targeted region of EUR 170 to 185 million (sales) and EUR 14 to 17 million (EBITDA) respectively.

In contrast, as a result of the increase in the number of shares, the Board of Management would view earnings per share after goodwill depreciation at the lower target level of EUR 0.80 per share as a success for 2002. In 2003 and subsequent years, an increasingly positive influence from the new technology subsidiary on net return on sales and thereby also on earnings per share is expected.


Wessling, May 13, 2002
The Managing Board

❖ Gewinn- und Verlustrechnung (IAS, ungeprüft) / Statement of income (IAS, unaudited)						
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2002		02/01	Q1/2001	
Umsatzerlöse	Revenues	46.099	100%	+28%	36.089	100%
Herstellungskosten	Cost of revenues	-32.271	70,0%	+20%	-26.784	74,2%
Bruttoergebnis vom Umsatz	Gross profit	13.828	30,0%	+49%	9.305	25,8%
Vertriebs- und Marketingkosten	Selling and marketing expenses	-7.133	15,5%	+57%	-4.533	12,6%
Allgemeine und Verwaltungskosten	General and administrative expenses	-3.158	6,9%	+59%	-1.981	5,5%
Forschungs- und Entwicklungskosten	Research and development expenses	-1.717	3,7%	+69%	-1.016	2,8%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	453	1,0%	+129%	198	0,5%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	Other operating expenses	-44	0,1%	-24%	-58	0,2%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung (EBITA)	Operating income before amortization of goodwill (EBITA)	2.229	4,8%	+16%	1.915	5,3%
Abschreibungen auf den Geschäfts-oder Firmenwert	Amortization (and impairment) of goodwill	-555	1,2%	+43%	-392	1,1%
Betriebsergebnis (EBIT)	Operating income (EBIT)	1.674	3,6%	+10%	1.523	4,2%
Zinserträge/-aufwendungen	Interest income and expense	-515	1,1%	+21%	-427	1,2%
Beteiligungserträge	Income from investments and participations	52	0,1%	-10%	58	0,2%
Abschreibungen auf Finanzanlagen	Depreciation on financial assets	0			0	
Währungsgewinne/-verluste	Foreign currency exchange gains/losses	60	0,1%		-40	0,1%
Sonstige Erträge / Aufwendungen	Other income/expenses	0			0	
Ergebnis vor Steuern (und Minderheitenanteilen)	Result before income taxes (and minority interest)	1.271	2,7%	+14%	1.114	3,1%
Außerordentliche Aufwendungen	Extraordinary expense	0			0	
Steuern vom Einkommen und Ertrag	Taxes on income	-547	1,2%	+14%	-480	1,3%
Sonstige Steuern	Other taxes	-40	0,1%	-15%	-47	0,1%
Ergebnis vor Minderheitenanteilen	Result before minority interest	684	1,5%	+16%	587	1,6%
Minderheitenanteile	Minority interest	-6			0	
Jahresüberschuss (bereinigt)	Net income	678	1,5%	+16%	587	1,6%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,1345		+2%	0,1323	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,1308		+1%	0,1298	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	5,042			4,438	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	5,185			4,521	



■ Bilanz (IAS, ungeprüft) / Balance sheet (IAS, unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	31.03.02	02/01	31.12.01		
Liquide Mittel	Cash and Cash Equivalents	3.457	-10%	3.822		
Wertpapiere des Umlaufvermögens	Short-term Investments / Marketable securities	0		0		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	28.758	-9%	31.486		
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	102	-26%	138		
Vorräte	Inventories	12.918	-11%	14.437		
Latente Steuern (kurzfristig)	Deferred tax asset	0		0		
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	6.663	+64%	4.074		
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	51.898	50,5%	-4%	53.957	60,5%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	4.332	+83%	2.368		
Immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	8.986	+71%	5.250		
Geschäfts- oder Firmenwert	Goodwill	24.037	+54%	15.592		
Finanzanlagen	Investments	4.362	-6%	4.625		
Nach der Equity-Methode bilanzierte Finanzanlagen	Investments accounted for by the equity method	0		0		
Ausleihungen	Notes receivable / loans	3.947	-3%	4.090		
Latente Steuern (langfristig)	Deferred taxes	5.269	+57%	3.349		
Sonstige langfristige Vermögensgegenstände	Other assets	0		0		
Langfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total non-current assets	50.933	49,5%	+44%	35.274	39,5%
Aktiva, gesamt	Total Assets	102.831	100%	+15%	89.231	100%
Kurzfristiger Anteil der Finanzleasingverbindlichkeiten	Current portion of capital lease obligation	0		0		
Kurzfristige Darlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Darlehen	Short term debt and current portion of long-term debt	29.419	+13%	26.085		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade account payable	24.386	+3%	23.591		
Verbindlichkeiten im Verbundbereich	Accounts payable due to related parties	155	-44%	278		
Erhaltene Anzahlungen	Advance payments received	0		0		
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	2.715	+9%	2.499		
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	0		0		
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	890	+36%	655		
Latente Steuern (kurzfristig)	Deferred taxes	0		0		
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	Other current liabilities	4.448	-14%	5.178		
Kurzfristige Verbindlichkeiten, gesamt	Total current liabilities	62.013	60,3%	+6%	58.286	65,3%
Langfristige Darlehen	Long-term debt, less current portion	2.661	+142%	1.098		
Langfristige Finanzleasingverpflichtungen	Capital lease obligations, less current portion	0		0		
Umsatzabgrenzung	Deferred revenues	0		0		
Latente Steuern (langfristig)	Deferred taxes	1.690	+2%	1.663		
Pensionsrückstellungen	Pension accrual	352	+20%	294		
Sonstige langfristige Rückstellungen	Other non current accruals	206	+50%	137		
Langfristige Verbindlichkeiten, gesamt	Total non-current liabilities	4.909	4,8%	+54%	3.192	3,6%
Minderheitenanteile	Minority interest	632	0,6%		0	
Gezeichnetes Kapital	Share Capital	6.445	+14%	5.676		
Kapitalrücklage	Additional paid-in-capital	26.513	+30%	20.457		
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221		
Eigene Anteile	Treasury Stock	0		0		
Bilanzgewinn / Bilanzverlust	Retained Earnings / Accumulated deficit	2.045	+50%	1.367		
Kumuliertes sonstiges Gesamtergebnis	Accumulated other comprehensive income / loss	53	+66%	32		
Eigenkapital, gesamt	Total Shareholders' equity	35.277	34,3%	+27%	27.753	31,1%
Passiva, gesamt	Total Liabilities and Shareholders' equity	102.831	100%	+15%	89.231	100%

 Kapitalflussrechnung (IAS, ungeprüft) / Statement of cash flows (IAS, unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2002	Q1/2001
Jahresergebnis	Net profit / loss	684	588
Minderheitenanteile	Minority Interest	-6	0
Abschreibungen	Depreciation and amortization	2.158	1.026
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	343	136
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	0	0
Fremdwährungsgewinne/-verluste	Foreign exchange gains/losses	0	0
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-4.343	-4.175
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) operating activities	-1.164	-2.425
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener liquider Mittel	Acquisition of subsidiaries, net of cash acquired	-2.673	0
Erlöse aus dem Verkauf von Tochterunternehmen, abzüglich übertragener liquider Mittel	Proceeds from disposal of a subsidiary, net of cash transferred	0	0
Erwerb von Anlagevermögen	Purchase of property, plant and equipment	-515	-1.250
Erlöse auf dem Verkauf von Anlagevermögen	Proceeds from sale of equipment	0	0
Für Investitionen eingesetzte Zahlungsmittel	Net cash used in investing activities	-3.188	-1.250
Erlöse aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	0
Einzahlungen aus der Aufnahme von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long-term borrowings	3.334	4.223
Auszahlung aus der Tilgung von Darlehen	Cash repayments of amounts borrowed	0	0
Auszahlung für Finanzierungsleasing	Payment of capital lease liabilities	0	0
Auszahlung an Gesellschafter	Payments to shareholders	0	0
Ausgleichsposten für Minderheitsgesellschafter	Minority shares	632	0
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	3.966	4.223
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	21	17
Veränderung der liquiden Mittel	Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-365	565
Liquide Mittel zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	3.822	3.329
Liquide Mittel am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	3.457	3.894



Segmentberichterstattung

Das primäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland. Das sekundäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Fremdprodukten auf der anderen Seite.

Segment reporting

The primary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations. The secondary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other.

Geographische Segmentierung / Geographical segmentation						
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2002				Q1/2001	
	Deutschland Germany		Ausland International		Deutschland Germany	Ausland International
Umsatzerlöse / Revenues	18.370	40%	27.729	60%	13.927	39%
Herstellungskosten / Cost of revenues	-11.486	36%	-20.785	64%	-9.939	37%
Bruttoergebnis / Gross profit	6.884	50%	6.944	50%	3.988	43%
Vertriebs- & Marketingkosten / Sales & Marketing expenses	-3.457	48%	-3.676	52%	-1.796	40%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-1.504	48%	-1.654	52%	-785	40%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-1.717	100%	0	0%	-1.016	100%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	363	80%	90	20%	148	75%
Sonstige betriebliche Aufwendungen / Other operating expenses	-31	70%	-13	30%	-41	70%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	538	24%	1.691	76%	498	26%
Abschreibungen auf den Firmenwert / Amortization of goodwill	-220	40%	-335	60%	-42	11%
Betriebsergebnis vor Steuern und Zinsen / EBIT	318	19%	1.356	81%	456	30%

❖ Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation						
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	Q1/2002				Q1/2001	
	Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products		Eigenprodukte M+M technology	Fremdprodukte Trading products
Umsatzerlöse / Revenues	7.084	15%	39.015	85%	2.100	6%
Herstellungskosten / Cost of revenues	-1.082	3%	-31.189	97%	-525	2%
Bruttoergebnis / Gross profit	6.002	43%	7.826	57%	1.575	17%
					7.730	83%

❖ Termine	
12. August 2002	Quartalsbericht Q2/2002
11. November 2002	Quartalsbericht Q3/2002
24. März 2003	Geschäftsbericht 2002
24. März 2003	Analystenkonferenz
19. Mai 2003	Quartalsbericht Q1/2003
19. Mai 2003	Hauptversammlung

❖ Events	
August 12, 2002	Quarterly report Q2/2002
November 11, 2002	Quarterly report Q3/2002
March 24, 2003	Annual report 2002
March 24, 2003	Analysts' conference
May 19, 2003	Quarterly report Q1/2002
May 19, 2003	Annual shareholders' meeting

Mitarbeiter

Zum 31.3.2002 waren 467 Mitarbeiter/innen (31.3.2001: 246 / +90%) im MuM-Konzern beschäftigt.

Auftragslage, Preisentwicklung

Die Auftragslage entsprach zum Zeitpunkt der Erstellung des Quartalsberichts Anfang Mai in etwa den Erwartungen, die für die abgegebenen Jahresprognosen zugrunde lagen. Die Preisentwicklung war sowohl auf der Einkaufs- wie auf der Verkaufsseite im Großen und Ganzen unverändert stabil.

Investitionen

Seit dem 1.1.2002 wurde insgesamt in Höhe von EUR 3,2 Mio (Vj: 1,25) investiert. Davon entfiel der Löwenanteil auf den Erwerb bzw. die Aufstockung von Anteilen bei diversen Technologie-Beteiligungen.

Forschung und Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung haben sich durch die neuen Technologie-Töchter wesentlich erhöht und betragen EUR 1,7 Mio (Vj 1,0 / +69%).

Personelle Änderung im Aufsichtsrat

Auf der Hauptversammlung am 13.5.2002 wurde Herr Thomas Becker, Steuerberater, Neuss, zum Mitglied des Aufsichtsrats für die restliche Laufzeit des zum gleichen Termin ausgeschiedenen Mitglieds Theodor Beisch gewählt. Herr Beisch hatte sein Amt aus persönlichen Gründen niedergelegt.

Employees

At March 31, 2002, 467 people were employed in the M+M group (March 31, 2001: 246 / +90%).

Order situation, price development

The order situation at the time of publishing this quarterly report at the beginning of May was roughly in line with the expectations on which the estimates for 2002 were based. The development of purchase as well as selling prices was generally stable.

Investments

Since Jan 1, 2002, investments totalled to EUR 3.2 million (Q1/2001: 1.25). Main items were the acquisitions and increases in various technology shareholdings.

Research & Development

Expenses for development of software have increased substantially to EUR 1.7 mln (Q1/2001: 1.0 / +69%) due to the new technology subsidiaries.

Personnel change in Advisory Board

On the annual shareholders' meeting at May 13, 2002, Mr. Thomas Becker, tax consultant, Neuss, was elected member of the advisory board for the rest of the membership period of former Board member Theodor Beisch, who had resigned for private reasons.



Aktienbesitz von Organmitgliedern

Der Bestand der Mitglieder von Vorstand und Aufsichtsrat an Aktien sowie an Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software AG per 31.3.2002 geht aus der Tabelle auf der rechten Seite hervor.

Dividende

Auf der Hauptversammlung am 13.5.2002 wurde die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,35 je Aktie beschlossen. Der Gesamtbetrag der Ausschüttung beläuft sich auf TEUR 1.554 (Vj 1.188 / +31%).

Shares owned by board members

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software AG held by members of the Managing Board and the Supervisory Board as per March 31, 2002.

Dividend

At the annual shareholders' meeting on May 13, 2002, a Dividend of EUR 0.35 per share was decided. The total amount of the dividend payment is KEUR 1,554 (previous year 1,188 / +31%).

❖ Directors' Holdings		
<i>Vorstände / Managing Board</i>	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	2.787.900	5.600
Peter Baldauf	10.222	8.600
Michael Endres	12.000	7.400
Peter Schützenberger	15.000	7.400
Jens Jansen	9.972	3.400
<i>Aufsichtsräte / Supervisory Board:</i>		
Friedrich Soldner	1.200	3.200
Theodor Beisch	0	4.800
Anton Sommer	500	0

❖ Entwicklung Konzern-Eigenkapital (IAS, ungeprüft) / Development of Shareholders' equity (IAS, unaudited)							
Beträge in TEUR		Grund-Kapital	Kapital-Rücklage	Andere Rücklagen	Gewinn-/Verlust	Wechselkurs	Eigenkapital
Amounts in KEUR		Subscribed Capital	Capital Reserve	Other Reserves	Profit/Loss	Currency exchange	Total Equity
Stand 1.1.2001	As of Jan 1, 2001	5.449	18.219	143	1.095	5	24.911
Dividende für 2000	Dividend for 2000				-1.188		-1.118
Ausübung von Optionen	Exercising of options	3	22				25
Sacheinlage CAD-Distribution	CAD-Distribution contribution in kind	224	2.216				2.440
Jahresüberschuss	Earnings of the year				2.346		2.346
Währungsdifferenzen	Currency conversion					27	27
Zuführung Rücklagen	Addition to reserves			78	-78		0
Minderheitenanteile	Minority interest				-808		-808
Stand 31.12.2001	As of Dec 31, 2001	5.676	20.457	221	1.367	32	27.753
Sacheinlage OPEN MIND	OPEN MIND contribution in kind	769	6.056				6.825
Jahresüberschuss	Earnings for the year				678		678
Währungsdifferenzen	Currency conversion					21	21
Stand 31.03.2002	As of March 31, 2002	6.445	26.513	221	2.045	53	35.277

CAM in der Praxis: 5-Achsfräsen versus Erodieren

Projekt: Schmiedegesenk eines Achsschenkels

Kunde: Carl Dan. Peddinghaus GmbH & Co KG

Mit herkömmlichen Verfahren erfordert die Bearbeitung eines solchen Schmiedegesenkes neben den Fräs- auch aufwendige Drahterodier-Vorgänge, die hier mit Hilfe der neuartigen 5-Achs-Frässtrategien von OPEN MIND eingespart werden konnten. Gegenüber der herkömmlichen Bearbeitungszeit ergab sich in diesem Fall für den Kunden eine Einsparung von 27%.

CAM in practice: 5-axis milling versus wire erosion

Project: Wrought iron forge of a stub axle

Customer: Carl Dan. Peddinghaus GmbH & Co KG

With traditional methods, the making of such a wrought iron forge requires not only milling, but also complicated wire erosion processes which could be eliminated using the new 5-axis milling strategies from OPEN MIND. Compared to traditional processing time, this customer's savings were 27%.

mensch  maschine
CAD as CAD can

Mensch und Maschine
Software AG
Argelsrieder Feld 5
D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0
Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100
www.mum.de

