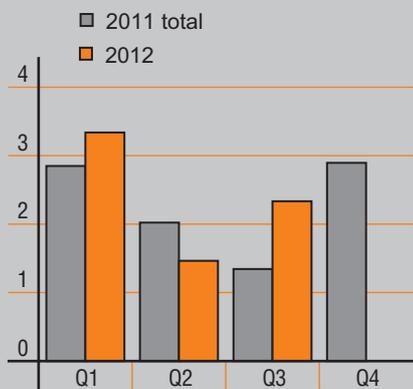


SCHNITT (AUSSC

**Erste 9 Monate 2012 im Überblick**

- Starkes Q3 steigert Gewinndynamik weiter
  - Software: Umsatz +14% / EBITDA +28%
  - Systemhaus (D/A/CH und Europa): Umsatz +32% / EBITDA +160%
  - Konzern-EBITDA: EUR 7,13 Mio (Vj 6,21 mit / 4,15 ohne Distribution)
  - Netto: EUR 2,55 Mio (Vj 1,36 / +87%)
- Q3 mit lebhaftem Systemhausgeschäft
- Systemhausgeschäft in Europa: Weitere Übernahmen erst ab 2013
- EK-Quote steigt auf 39,6% (Vj 28,9%)
- Ergebnis-Ziele für 2012 bestätigt

**EBITDA (in MEUR)**



**Konzern-Zwischenlagebericht**

**Starkes Q3 steigert Gewinndynamik weiter**

Mit einem starken dritten Quartal konnte die Mensch und Maschine Software SE (MuM) die hohe Wachstums- und Gewinn-Dynamik des ersten Halbjahres 2012 weiter steigern.

Die Neunmonats-Umsätze der fortgeführten Segmente MuM-Software und Systemhaus stiegen um 14% bzw. 32% auf EUR 23,86 Mio (Vj 21,01) bzw. EUR 64,44 Mio (Vj 48,63), und das Betriebsergebnis EBITDA vor Abschreibungen, Zinsen und Steuern kletterte auf EUR 3,57 Mio (Vj 2,78 / +28%) bzw. EUR 3,56 Mio (Vj 1,37 / +160%).

Das Konzern-EBITDA lag mit EUR 7,13 Mio (Vj 6,21) über dem Niveau des Vorjahres, obwohl sich der Konzernumsatz ohne das im Herbst 2011 verkaufte Distributionsgeschäft auf EUR 88,30 Mio (Vj 154,73) fast halbiert hat. Im Vergleich zum Vorjahreswert ohne Distribution in Höhe von EUR 4,15 Mio stieg das Konzern-EBITDA sogar um 72%.

*EBITDA-Entwicklung im Vergleich zum Gesamtkonzern 2011 mit Distribution*

*EBITDA compared to 2011 including Distribution*

**Q3 mit lebhaftem Systemhausgeschäft**

Das Q3 trug EUR 2,33 Mio (Vj 1,34 / +74%) zum Konzern-EBITDA bei. Im Vergleich zum Vorjahreswert ohne Distribution in Höhe von EUR 0,93 Mio lag der Zuwachs sogar bei 151 Prozent. Haupttreiber war dabei im Systemhausbereich eine lebhaftere Nachfrage nach Wartungsverträgen für Autodesk-Software vor einer Preiserhöhung.

**Sprung bei EBITDA-Rendite und Rohmarge**

Durch die deutlich höhere Wertschöpfung des neuen Geschäftsmodells hat sich die EBITDA-Rendite im Konzern auf 8,1% (Vj 4,0%) verdoppelt, die Rohertragsmarge sprang auf 52,1% (Vj 34,4%).

**Nettoergebnis deutlich über Vorjahr**

Da die Abschreibungen und Amortisationen nahezu konstant blieben und die Finanzkosten signifikant schrumpften, stieg das Nettoergebnis nach Anteilen Dritter um 87% auf EUR 2,55 Mio (Vj 1,36) bzw. 17 Cent (Vj 9) pro Aktie (unverwässert). Im Vergleich zum Vorjahreswert ohne Distribution in Höhe von EUR 0,68 Mio hat sich das Nettoergebnis fast vervierfacht.

**Weitere Übernahmen erst ab 2013**

Wie schon im Halbjahresbericht ausgeführt, hält sich MuM derzeit bei Akquisitionen zur Erweiterung des Systemhausgeschäfts in Europa zurück. Hier ist erst ab Anfang 2013 mit weiteren Übernahmen zu rechnen.

## Management nine months report

### Strong Q3 further accelerates profit dynamics

A strong third quarter helped Mensch und Maschine Software SE (M+M) to further accelerate the high profit dynamics from the first half of fiscal year 2012.

Nine month sales in the continued segments M+M Software and VAR rose by 14% and 32% to EUR 23.86 mln (PY: 21.01) and EUR 64.44 mln (PY: 48.63), respectively. Operating profit EBITDA before depreciation, amortization, interest and taxes increased to EUR 3.57 mln (PY: 2.78 / +28%) and EUR 3.56 mln (PY: 1.37 / +160%), respectively.

Group EBITDA amounting to EUR 7.13 mln (PY: 6.21) was above previous year's level, though group sales without the Distribution business, which was sold in autumn 2011, nearly halved to EUR 88.30 mln (PY: 154.73). Compared to the previous year's EUR 4.15 mln excluding Distribution, group EBITDA rose by a sound 72%.

### Q3 showing brisk VAR business

Q3 alone contributed EUR 2.33 mln (PY: 1.34 / +74%) to group EBITDA. Compared to the previous year's EUR 0.93 mln excluding Distribution, the increase was as high as 151%. This was mainly driven by a high demand for Autodesk software subscription renewals in the VAR business before a price increase.

### Jump in EBITDA margin and gross yield

Due to the new business model's significantly higher added value, the EBITDA margin in the group doubled to 8.1% (PY: 4.0%), while the gross yield jumped to 52.1% (PY: 34.4%).

### Net profit increased significantly

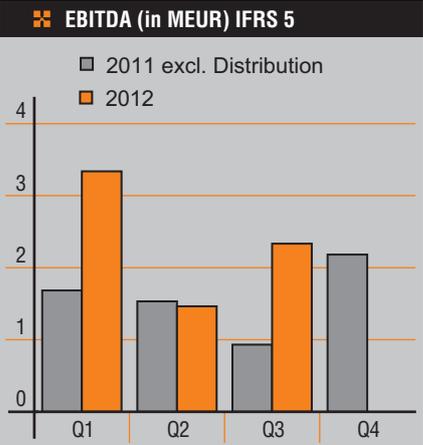
As depreciation and amortization in total remained nearly constant and the finance costs decreased significantly, net profit after minority shares increased by 87% to EUR 2.55 mln (PY: 1.36), or 17 Cents (PY: 9) per share (undiluted). Compared to the previous year's EUR 0.68 mln excluding Distribution, net profit nearly quadrupled.

### No further acquisitions before 2013

As already mentioned in the half year report, M+M is actually refraining from acquisitions for expanding the VAR business in Europe. Further acquisitions are not expected to be closed before the beginning of 2013.

## The first 9 months 2012 at a glance

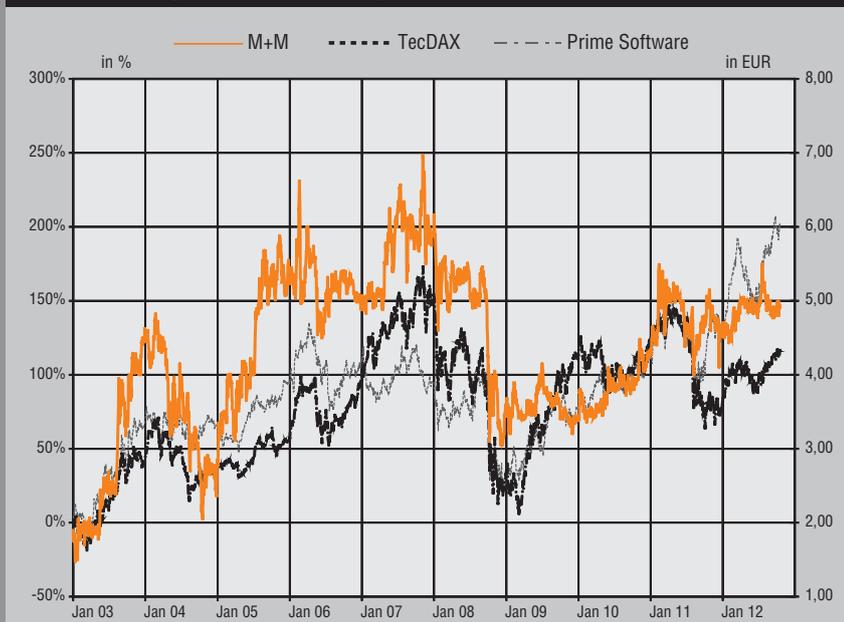
- Strong Q3 accelerates profit dynamics
  - Software: Sales +14% / EBITDA +28%
  - VAR (D/A/CH and Europe): Sales +32% / EBITDA +160%
  - Group EBITDA: EUR 7.13 mln (PY: 6.21 incl. / 4.15 excl. Distribution)
  - Net: EUR 2.55 mln (PY: 1.36 / +87%)
- Q3 showing brisk VAR business
- VAR business Europe: No further acquisitions before 2013
- Capital ratio rose to 39.6% (PY: 28.9%)
- Profit targets for 2012 underlined



EBITDA-Entwicklung im Vergleich zu 2011 ohne Distribution

EBITDA compared to 2011 excluding Distribution

❖ Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



**Bilanzentwicklung**

Die Bilanzsumme sank auf EUR 87,82 Mio (31.12.2011: 104,95 / -16%), so dass nun die zum Jahresende 2011 bestehende Bilanzverlängerung komplett abgebaut ist. Das Eigenkapital stieg auf EUR 34,78 Mio (31.12.11: 33,76), die Eigenkapitalquote auf 39,6% (30.9.11: 28,9% / 31.12.11: 32,2%).

In der Bilanz werden nur noch solche Bankschulden als kurzfristig ausgewiesen, die auch tatsächlich in den nächsten 12 Monaten getilgt werden müssen. Die bei MuM dominierenden festen Kreditlinien mit unbestimmter Laufzeit werden dagegen als langfristig ausgewiesen, auch wenn sie (zinsgünstig) kurzfristig refinanziert werden. Damit wird die Fremdfinanzierungs-Struktur klarer als im Vorjahr dargestellt und der falsche Eindruck vermieden, ein Großteil der Bankschulden wären kurzfristig fällig.

Der operative Cashflow nach neun Monaten war mit EUR -7,22 Mio (Vj 7,55) negativ. Dies ist eine Anpassungs-Reaktion auf die Umstellung des Geschäftsmodells: Wegen der starken Reduktion des Handelsanteils sanken die Lieferantenschulden deutlich stärker als die Kundenforderungen.

**Risiken**

Seit dem 31.12.2011 haben sich keine wesentlichen Änderungen bei den Risiken ergeben, die im Geschäftsbericht 2011 auf Seite 14/15 aufgeführte Risikoaufstellung ist also nach wie vor aktuell.

### Ausblick

Das starke Geschäft in den ersten neun Monaten 2012 bietet eine gute Basis für die Erreichung der ambitionierten Ergebnisziele im Gesamtjahr. Flankierend haben wir das Kostenmanagement gestrafft, um ggf. für eine kurz- und mittelfristige Abschwächung der Nachfrage besser gewappnet zu sein.

Ziel für 2012 ist unverändert ein EBITDA in Höhe von ca. EUR 11,5 Mio (Vj operativ 9,1 mit / 6,33 ohne Distribution) und ein Nettogewinn von rund EUR 5 Mio (Vj operativ 2,4 mit / 1,36 ohne Distribution) bzw. 30 Cent pro Aktie (Vj operativ 16,5 mit / 9 ohne Distribution). Bei Zielerreichung ist eine Dividende von 30 Cent (+50%) geplant.

### Alle Zielsetzungen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Ziele stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie in den Planungsmodellen angenommen wurden. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Ziele übernommen werden.

Wessling, 22. Oktober 2012  
Das geschäftsführende Direktorium

### Balance sheet development

Total assets decreased to EUR 87.82 mln (Dec 31, 2011: 104.95 / -16%), meaning that the entire balance stretching at the end of last year is now completely worked down. Shareholders' equity rose to EUR 34.78 mln (Dec 31, 2011: 33.76), the capital ratio increased to 39.6% (Sep 30, 2011: 28.9% / Dec 31, 2011: 32.2%).

In the balance sheet, bank debt now is only declared current if it really has to be paid back in the following 12 months. Revolving fixed credit lines with infinite term, which are dominant in M+M's financing, are now declared non-current, though they might be refinanced in the short term to minimize interest rates. This gives a more realistic picture of the financing structure than before, avoiding the wrong impression that the majority of the bank debt might be due in the short term.

Operating cash flows in the first nine months were negative at EUR -7.22 mln (PY: 7.55). This is a non-recurring adaptive reaction to the changed business model. Due to the material reduction of the trading business the accounts payable decreased significantly relative to the accounts receivable.

### Risks

Since December 31, 2011, no significant changes to risks occurred, so the list of existing risks printed in the annual report 2011, on page 14/15, is still valid.

### Outlook

The strong course of business in the first nine months 2012 represents a good base to achieve the ambitious profit targets for the full fiscal year. As a supporting measure, we focus on cost management, in order to be prepared for an eventual short or mid-term slowdown of market demand.

For the full 2012, we still target EBITDA at approx. EUR 11.5 mln (PY: 9.1 operating incl. / 6.33 excl. Distribution) and net profit around EUR 5 mln (PY: 2.4 operating incl. / 1.36 excl. Distribution) or 30 Cents per share (PY: 16.5 operating incl. / 9 excl. Distribution). If we achieve these targets, 30 Cents per share dividend payment (+50%) is planned.

### All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting these estimates.

Wessling, October 22, 2012  
The Managing Directors

**Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)**

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q3/2012	△%	Q3/2011	1-9/2012	△%	1-9/2011				
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>Revenues</b>	<b>31.523</b>	<b>100%</b>	<b>-32%</b>	<b>46.591</b>	<b>100%</b>	<b>88.303</b>	<b>100%</b>	<b>-43%</b>	<b>154.730</b>	<b>100%</b>
Materialaufwand	Cost of materials	-16.339	-51,8%	-46%	-30.024	-64,4%	-42.301	-47,9%	-58%	-101.444	-65,6%
<b>Rohhertrag</b>	<b>Gross margin</b>	<b>15.184</b>	<b>48,2%</b>	<b>-8,3%</b>	<b>16.567</b>	<b>35,6%</b>	<b>46.002</b>	<b>52,1%</b>	<b>-14%</b>	<b>53.286</b>	<b>34,4%</b>
Personalaufwand	Personnel expenses	-11.464	-36,4%	+10%	-10.387	-22,3%	-34.213	-38,7%	+7,1%	-31.952	-20,7%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-4.598	-14,6%	-13%	-5.309	-11,4%	-13.505	-15,3%	-21%	-17.062	-11,0%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	3.212	10,2%	+579%	473	1,0%	8.851	10,0%	+356%	1.943	1,3%
<b>Betriebsergebnis EBITDA</b>	<b>Operating result EBITDA</b>	<b>2.334</b>	<b>7,4%</b>	<b>+74%</b>	<b>1.344</b>	<b>2,9%</b>	<b>7.135</b>	<b>8,1%</b>	<b>+15%</b>	<b>6.215</b>	<b>4,0%</b>
Planmäßige Abschreibungen	Depreciation	-397	-1,3%	+5,6%	-376	-0,8%	-1.201	-1,4%	+18%	-1.017	-0,7%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen	Amortisation	-591	-1,9%	+17%	-505	-1,1%	-1.449	-1,6%	-4,3%	-1.514	-1,0%
<b>Betriebsergebnis EBIT</b>	<b>Operating result EBIT</b>	<b>1.346</b>	<b>4,3%</b>	<b>+191%</b>	<b>463</b>	<b>1,0%</b>	<b>4.485</b>	<b>5,1%</b>	<b>+22%</b>	<b>3.684</b>	<b>2,4%</b>
Finanzergebnis	Financial result	-218	-0,7%	-24%	-286	-0,6%	-436	-0,5%	-66%	-1.285	-0,8%
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>Result before taxes</b>	<b>1.128</b>	<b>3,6%</b>	<b>+537%</b>	<b>177</b>	<b>0,4%</b>	<b>4.049</b>	<b>4,6%</b>	<b>+69%</b>	<b>2.399</b>	<b>1,6%</b>
Ertragsteuern	Taxes on income	-338	-1,1%	+328%	-79	-0,2%	-1.215	-1,4%	+64%	-740	-0,5%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	790	2,5%	+706%	98	0,2%	2.834	3,2%	+71%	1.659	1,1%
<b>davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen</b>	<b>thereof attributable to M+M SE shareholders</b>	<b>655</b>	<b>2,1%</b>		<b>-24</b>	<b>-0,1%</b>	<b>2.547</b>	<b>2,9%</b>	<b>+87%</b>	<b>1.364</b>	<b>0,9%</b>
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	135	0,4%	+11%	122	0,3%	287	0,3%	-2,7%	295	0,2%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,0428			-0,0017		0,1709		+82%	0,0941	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0409			-0,0016		0,1632		+83%	0,0894	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	15.308		+6,0%	14.442		14.901		+2,8%	14.491	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	16.014		+5,3%	15.202		15.607		+2,3%	15.251	

Diese Seite: Vorjahresvergleich zum Gesamtkonzern inklusive Distributionssegment

This Page: Previous year comparison to entire group including Distribution segment

 Gewinn- und Verlustrechnung nach IFRS 5 (ungeprüft) / Statement of income according to IFRS 5 (unaudited)											
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q3/2012	Δ%	Q3/2011	1-9/2012	Δ%	1-9/2011				
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>Revenues</b>	<b>31.523</b>	<b>100%</b>	<b>+42%</b>	<b>22.167</b>	<b>100%</b>	<b>+26%</b>	<b>69.943</b>	<b>100%</b>		
Materialaufwand	Cost of materials	-16.339	-51,8%	+67%	-9.801	44,2%	-42.301	-47,9%	+36%	-31.108	-44,5%
<b>Rohrertrag</b>	<b>Gross margin</b>	<b>15.184</b>	<b>48,2%</b>	<b>+23%</b>	<b>12.366</b>	<b>55,8%</b>	<b>46.002</b>	<b>52,1%</b>	<b>+18%</b>	<b>38.835</b>	<b>55,5%</b>
Personalaufwand	Personnel expenses	-11.464	-36,4%	+29%	-8.893	-40,1%	-34.213	-38,7%	+26%	-27.218	-38,9%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-4.598	-14,6%	+67%	-2.746	-12,4%	-13.505	-15,3%	+62%	-8.341	-11,9%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	3.212	10,2%	>999%	204	0,9%	8.851	10,0%	+913%	874	1,2%
<b>Betriebsergebnis EBITDA</b>	<b>Operating result EBITDA</b>	<b>2.334</b>	<b>7,4%</b>	<b>+151%</b>	<b>930</b>	<b>4,2%</b>	<b>7.135</b>	<b>8,1%</b>	<b>+72%</b>	<b>4.149</b>	<b>5,9%</b>
Planmäßige Abschreibungen	Depreciation	-397	-1,3%	+37%	-290	-1,3%	-1.201	-1,4%	+60%	-752	-1,1%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen	Amortisation	-591	-1,9%	+48%	-400	-1,8%	-1.449	-1,6%	+21%	-1.199	-1,7%
<b>Betriebsergebnis EBIT</b>	<b>Operating result EBIT</b>	<b>1.346</b>	<b>4,3%</b>	<b>+461%</b>	<b>240</b>	<b>1,1%</b>	<b>4.485</b>	<b>5,1%</b>	<b>+104%</b>	<b>2.198</b>	<b>3,1%</b>
Finanzergebnis	Financial result	-218	-0,7%	+21%	-180	-0,8%	-436	-0,5%	-46%	-806	-1,2%
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>Result before taxes</b>	<b>1.128</b>	<b>3,6%</b>	<b>&gt;999%</b>	<b>60</b>	<b>0,3%</b>	<b>4.049</b>	<b>4,6%</b>	<b>+191%</b>	<b>1.392</b>	<b>2,0%</b>
Ertragsteuern	Taxes on income	-338	-1,1%	>999%	-18	-0,1%	-1.215	-1,4%	+191%	-418	-0,6%
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten (nach Steuern)	Result from continuing operations (after taxes)	790	2,5%	>999%	42	0,2%	2.834	3,2%	+191%	974	1,4%
<b>davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen</b>	<b>thereof attributable to M+M SE shareholders</b>	<b>655</b>	<b>2,1%</b>		<b>-80</b>	<b>-0,4%</b>	<b>2.547</b>	<b>2,9%</b>	<b>+275%</b>	<b>679</b>	<b>1,0%</b>
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	135	0,4%	+11%	122	0,6%	287	0,3%	-2,7%	295	0,4%
<b>Nicht fortgeführte Distributions-Aktivitäten (nach Steuern)</b>	<b>Discontinued Distribution operations (net of tax)</b>	<b>0</b>	<b>%</b>	<b>-100%</b>	<b>56</b>	<b>0,3%</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>	<b>-100%</b>	<b>685</b>	<b>1,0%</b>
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	790	2,5%	+706%	98	0,4%	2.834	3,2%	+71%	1.659	2,4%
<b>davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen</b>	<b>thereof attributable to M+M SE shareholders</b>	<b>655</b>	<b>2,1%</b>		<b>-24</b>	<b>-0,1%</b>	<b>2.547</b>	<b>2,9%</b>	<b>+87%</b>	<b>1.364</b>	<b>2,0%</b>
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	135	0,4%	+11%	122	0,6%	287	0,3%	-2,7%	295	0,4%

Diese Seite: Darstellung nach IFRS 5 mit Vorjahresvergleich ohne Distributionssegment, dessen Effekte als "nicht fortgeführte Aktivitäten" netto nach Steuern in einer Zeile ausgewiesen sind.

This Page: Representation according to IFRS 5 with previous year comparison excluding Distribution segment. All effects from the Distribution segment are shown net of tax in one line as 'discontinued operations'.

<b>❖ Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)</b>					
<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>30.09.2012</b>	<b>Δ%</b>	<b>31.12.2011</b>	
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	6.946	-61%	17.960	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	17.598	-14%	20.488	
Vorräte	Inventories	2.580	-11%	2.908	
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	8.343	-15%	9.869	
<b>Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt</b>	<b>Total current assets</b>	<b>35.467</b>	<b>40,4%</b>	<b>-31%</b>	<b>51.225 48,8%</b>
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	4.851	-4%	5.059	
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	10.360	+0%	10.352	
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	34.512	+7%	32.193	
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	1.045	-42%	1.816	
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	1.586	-63%	4.301	
<b>Langfristige Vermögenswerte, gesamt</b>	<b>Total non current assets</b>	<b>52.354</b>	<b>59,6%</b>	<b>-3%</b>	<b>53.721 51,2%</b>
<b>Vermögenswerte (Aktiva), gesamt</b>	<b>Total assets</b>	<b>87.821</b>	<b>100%</b>	<b>-16%</b>	<b>104.946 100%</b>
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	2.065	-89%	19.607	
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	7.148	-61%	18.249	
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	6.600	-49%	12.987	
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	2.910	+140%	1.215	
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	129	-94%	2.330	
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	2.145	-80%	10.594	
<b>Kurzfristige Schulden, gesamt</b>	<b>Total current liabilities</b>	<b>20.997</b>	<b>23,9%</b>	<b>-68%</b>	<b>64.982 61,9%</b>
Langfristiges Fremdkapital	Long term debt, less current portion	21.900	>999%	1.532	
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	1.887	-15%	2.209	
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	328	0%	328	
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	753	+11%	678	
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	7.173	+391%	1.460	
<b>Langfristige Schulden, gesamt</b>	<b>Total non current liabilities</b>	<b>32.041</b>	<b>36,5%</b>	<b>+416%</b>	<b>6.207 5,9%</b>
Gezeichnetes Kapital	Share capital	15.432	+4%	14.877	
Kapitalrücklage	Capital reserve	17.812	+14%	15.641	
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221	
Eigene Anteile	Treasury stock	-586	+9%	-540	
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	289	-55%	644	
Anteile anderer Gesellschafter	Minority interest	1.969	-40%	3.271	
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	-354	-1%	-357	
<b>Eigenkapital, gesamt</b>	<b>Total shareholders' equity</b>	<b>34.783</b>	<b>39,6%</b>	<b>+3%</b>	<b>33.757 32,2%</b>
<b>Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt</b>	<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>87.821</b>	<b>100%</b>	<b>-16%</b>	<b>104.946 100%</b>

<b>☒ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)</b>			
<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>1-9/2012</b>	<b>1-9/2011</b>
<b>Ergebnis nach Steuern</b>	<b>Net result after tax</b>	<b>2.834</b>	<b>1.659</b>
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	2.650	2.531
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	2.219	581
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-6.312	-13
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	-780	0
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-7.835	2.795
<b>Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) operating activities</b>	<b>-7.224</b>	<b>7.553</b>
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Purchase of subsidiaries, net of cash	-2.631	-1.118
Erwerb von sonstigem Anlagevermögen	Purchase of other fixed assets	-2.474	-2.941
Verkauf von sonstigem Anlagevermögen	Sale of other fixed assets	1.653	80
<b>Aus der Investitionstätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) investing activities</b>	<b>-3.452</b>	<b>-3.979</b>
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	2.636	0
Auszahlungen zum Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares	-46	-1.181
Dividendenauszahlung an MuM-Aktionäre	Dividend payment to M+M shareholders	-2.902	-1.451
Dividendenauszahlung an andere Gesellschafter	Dividend payment to minority shareholders	-464	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	546	-564
<b>Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) financing activities</b>	<b>-230</b>	<b>-3.196</b>
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-108	65
<b>Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>	<b>Net increase/decrease in cash and cash equivalents</b>	<b>-11.014</b>	<b>443</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at beginning of period</b>	<b>17.960</b>	<b>9.061</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at end of period</b>	<b>6.946</b>	<b>9.504</b>

**Termine**

25. März 2013	Geschäftsbericht 2012
25. März 2013	Analystenkonferenz
29. April 2013	Quartalsbericht Q1/2013
16. Mai 2013	Hauptversammlung
22. Juli 2013	Halbjahresbericht 2013
28. Oktober 2013	Quartalsbericht Q3/2013

**Events**

March 25, 2013	Annual report 2012
March 25, 2013	Analysts' conference
April 29, 2013	Quarterly report Q1/2013
May 16, 2013	Annual shareholders' meeting
July 22, 2013	Half year report 2013
October 28, 2013	Quarterly report Q3/2013

**Anhang**

**Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden**

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2011. Für die Berechnung der Ertragssteuern ist eine geschätzte Steuerquote von 30% (Vj 30%) für das Gesamtjahr unterstellt.

**Mitarbeiter**

Zum 30.9.2012 waren 662 Mitarbeiter/innen (30.9.2011: 643) im Konzern beschäftigt, davon 415 im Systemhausgeschäft (Vj 301) und 247 (Vj 229) bei Software (außerdem im Vorjahr 113 Distributions-Mitarbeiter).

**Forschung & Entwicklung**

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 7,18 Mio (Vj 6,20).

**Investitionen**

Seit dem 1.1.2012 wurde insgesamt in Höhe von EUR 3,45 Mio (Vj 3,98) investiert, davon EUR 2,63 Mio (Vj 1,12) in Anteile von Tochtergesellschaften.

**Dividende**

Auf der Hauptversammlung am 22.5.2012 wurde die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,20 je Aktie beschlossen. Der Gesamtbetrag der Ausschüttung aus dem steuerlichen Einlagenkonto (§27 KStG) belief sich auf EUR 2,902 Mio (Vj 1,451).

**Notes**

**Accounting and valuation methods**

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2011. Tax calculation is based on an estimated 30% (PY: 30%) tax quote for the full fiscal year.

**Employees**

At Sept 30, 2012, the group employed 662 people (Sept 30, 2011: 643), thereof 415 in the VAR business (PY: 301) and 247 (PY: 229) in the Software segment (in the previous year plus 113 in Distribution).

**Research & Development**

Expenses for development of software amounted to EUR 7.18 mln (PY: 6.20).

**Capital expenditure**

Since Jan 1, 2012, capital expenditure totalled EUR 3.45 mln (PY: 3.98). EUR 2.18 mln (PY: 1.12) thereof were invested in subsidiaries' shareholdings.

**Dividend**

The annual shareholders' meeting held on May 22, 2012, decided to pay out a dividend amounting to EUR 0.20 per share. The total amount of the dividend payment from the 'steuerliche Einlagenkonto' (§27 KStG) was EUR 2.902 mln (PY: 1.451).

**Segmentierung / Segmentation**

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2012				1-9/2011					
	Systemhaus VAR Business		M+M Software		Distribution		Systemhaus VAR Business		M+M Software	
Umsatz gesamt / Total revenue	101.034		23.865		86.440		68.752		21.012	
Umsatz intern / Internal revenue	-36.595		-1		-1.653		-19.820		-1	
<b>Umsatz extern / External revenue</b>	<b>64.439</b>	<b>100%</b>	<b>23.864</b>	<b>100%</b>	<b>84.787</b>	<b>100%</b>	<b>48.932</b>	<b>100%</b>	<b>21.011</b>	<b>100%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	73,0%		27,0%		54,8%		31,6%		13,6%	
Materialaufwand / Cost of materials	-39.999	-62,1%	-2.302	-9,6%	-70.336	-83,0%	-28.995	-59,3%	-2.113	-10,1%
<b>Rohrertrag / Gross margin</b>	<b>24.440</b>	<b>37,9%</b>	<b>21.562</b>	<b>90,4%</b>	<b>14.451</b>	<b>17,0%</b>	<b>19.937</b>	<b>40,7%</b>	<b>18.898</b>	<b>89,9%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	53,1%		46,9%		27,1%		37,4%		35,5%	
Personalaufwand / Personnel expenses	-21.645	-33,6%	-12.568	-52,7%	-4.734	-5,6%	-16.208	-33,1%	-11.010	-52,4%
Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other operating expenses	-7.616	-11,8%	-5.889	-24,7%	-8.721	-10,3%	-2.948	-6,0%	-5.393	-25,7%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	8.385	13,0%	466	2,0%	1.069	1,3%	590	1,2%	284	1,4%
<b>Betriebsergebnis EBITDA / Operating result EBITDA</b>	<b>3.564</b>	<b>5,5%</b>	<b>3.571</b>	<b>15,0%</b>	<b>2.066</b>	<b>2,4%</b>	<b>1.370</b>	<b>2,8%</b>	<b>2.779</b>	<b>13,2%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	50,0%		50,0%		33,2%		22,0%		44,7%	
Planmäßige Abschreibungen / Depreciation	-840	-1,3%	-361	-1,5%	-265	-0,3%	-405	-0,8%	-347	-1,7%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen / Amortisation	-1.449	-2,2%	0	0,0%	-315	-0,4%	-1.199	-2,5%	0	0,0%
Außerplanmäßige Abschreibungen / Impairment	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
<b>Betriebsergebnis EBIT / Operating result EBIT</b>	<b>1.275</b>	<b>2,0%</b>	<b>3.210</b>	<b>13,4%</b>	<b>1.486</b>	<b>1,8%</b>	<b>-234</b>	<b>-0,5%</b>	<b>2.432</b>	<b>11,6%</b>

**Geografische Segmentierung / Geographical segmentation**

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2012		1-9/2011	
	Deutschland Germany	Ausland International	Deutschland Germany	Ausland International
Umsatz gesamt / Total revenue	73.169	51.730	54.197	122.007
Umsatz intern / Internal revenue	-26.486	-10.110	-13.510	-7.964
<b>Umsatz extern / External revenue</b>	<b>46.683</b>	<b>41.620</b>	<b>40.687</b>	<b>114.043</b>
Anteil in Prozent / share in percent	52,9%	47,1%	26,3%	73,7%

## CAD in der Praxis: Dokumentenmanagement

Projekt: Elektronische Archivierung aller Architekturpläne des Flughafens Zürich in einem Dokumentenmanagement-System

Kunde: Flughafen Zürich AG, Kloten, Schweiz

Die Flughafen Zürich AG (FZAG) ist Eigentümerin und Betreiberin des interkontinentalen Flughafens Zürich. Hier arbeiten rund 1.500 Mitarbeiter sowie über 24.000 Beschäftigte in 270 Partnerunternehmen. Eine der Aufgaben der FZAG ist die Archivierung der rund 60.000 Architekturpläne des Flughafens, wovon nur ca. 10.000 in digitaler Form vorlagen.

Bei der Vergabe eines neuen Dokumentenmanagement-Systems an Mensch und Maschine war neben den Kosten das Votum der Anwender ausschlaggebend für die Entscheidung. Innerhalb eines knappen Zeitplans war die CAD-Erfassung bzw. Migration des riesigen Datenbestandes in einer geeigneten Datenbank vorzunehmen.

Das erfreuliche Ergebnis: Alle Ziele wurden erreicht, die Anwender sind begeistert, Zeitplan und Budget wurden eingehalten sowie die Qualität des Datenbestandes spürbar verbessert.

## CAD in practice: Document management

Project: Electronic archiving of all architectural plans for Zurich airport, in a document management system

Customer: Flughafen Zurich AG, Kloten, Switzerland

Flughafen Zurich AG (FZAG) is owner and operator of Zurich intercontinental airport. Around 1,500 of its own employees and more than 24,000 employees of 270 partner companies are working here. One of FZAG's tasks is the archiving of approx. 60,000 architectural plans for the airport, of which only around 10,000 were available in digital form.

Apart from the cost aspects, the users' approval was key for the decision to award the design of a new document management system to Mensch und Maschine. Within a very tight time schedule, the huge data stock had to be scanned and/or migrated to CAD and stored in an appropriate database.

Fortunately, all targets were met. The users are excited, both time schedule and budget were maintained and, last but not least, the quality of the data stock was improved significantly.



**mensch**  **maschine**

CAD as CAD can

**Mensch und Maschine**

**Software SE**

Argelsrieder Feld 5

D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0

Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

[www.mum.de](http://www.mum.de)